

Agrár-műszaki szaktanácsadó és értékesítő

Szereted a mezőgazdaságot, a technikai innovációkat és a személyes partnerkapcsolatokat? Szeretnél egy olyan magyar márkánál dolgozni, ahol a munkádnak kézzelfogható eredménye van?

A Doxmand-nál nem csupán eszközöket értékesítünk: mi valódi, gyakorlati problémákra adunk választ saját fejlesztésű vad-, rágcsáló- és madárriasztó megoldásainkkal. Hiszünk abban, hogy a legjobb termékek a szántóföldön, valós tapasztalatokból születnek. Ebbe a folyamatba keresünk most egy agilis, szakmai szemléletű munkatársat.

Mi lesz a feladatod?

- Szakmai tanácsadás és támogatás: Ügyfeleink és partnereink kérdéseinek szakmailag megalapozott megválaszolása telefonon, e-mailben és social media felületeken.
- B2B partnerkapcsolatok kezelése: Meglévő viszonteladói hálózatunk látogatása, szakmai támogatása, valamint új partnerek felkutatása belföldön és a környező országokban.
- Technikai terepmunka: Együttműködés tesztelő gazdákkal, az eszközök kihelyezésének koordinálása, tapasztalatok gyűjtése és dokumentálása.
- Híd a piac és a fejlesztés között: A terepen szerzett gyakorlati tapasztalatok és visszajelzések továbbítása a fejlesztőcsapatunk felé.
- Képviselő: Részvétel hazai és nemzetközi szakmai kiállításokon.

Téged keresünk, ha:

- Kiválóan kommunikálsz és szeretsz emberekkel foglalkozni.
- Nem ijedsz meg a terepmunkától és a gyakorlati feladatoktól.
- Rendelkezel „B” kategóriás jogosítvánnyal.
- Önálló, felelősségteljes munkavégzés jellemez.
- Előnyt jelent: Agrár végzettség vagy mezőgazdasági tapasztalat, műszaki affinitás, B2B értékesítési tapasztalat és társalgási szintű angol nyelvtudás.

Amit kínálunk:

- Változatos munkanapok: irodai szakmai munka, partnerlátogatások és terepi mérések.
- Valódi ráhatás egy innovatív magyar márká fejlődésére.
- Versenyképes fizetés és stabil háttér.
- Támogató csapat, barátságos légkör.
- Modern munkaeszközök: laptop, telefon és céges autó használata.

Ismerj meg minket: www.doxmand.hu